

Bachelor Responsable de Développement Commercial

Certification CCI France enregistrée au RNCP - niveau 6. N° 40568 valide jusqu'au 30/04/2030 code NSF 312.

-Bac + 3 / niv.6

Donne une nouvelle dimension à ton parcours avec le Bachelor Responsable de Développement Commercial !

Tu veux évoluer vers des **fonctions à responsabilité** et **piloter la stratégie commerciale** d'une entreprise ? Accessible après un Bac+2, cette formation te forme en 1 an à devenir un expert du développement stratégique et opérationnel. Tu apprendras à **élaborer un plan d'action commercial**, à **prospector**, à **négocier** avec des clients clés et à contribuer directement à la performance de ton entreprise.
Une formation professionnalisante pour passer de la vente à la stratégie et **devenir acteur majeur de la croissance commerciale** !

Taux de réussite 2024
100%
dont 16,67%
partiellement

% sortants en activité - 2024
100%

Deviens :

Chargé.e d'affaires, Chargé.e du développement...

►►► **Poursuite sous conditions vers le BAC +5 Manager Commercial et Marketing.**

Modalités pratiques



11mois (448h)



Prochaine rentrée : Septembre 2026



Amiens



Rythme

2 jours par semaine en centre de formation.



Pré-requis

- Etre titulaire d'un BAC+2 ou d'un diplôme de niveau 5, ou justifier d'une expérience professionnelle significative de 3 ans minimum.

Interfor veille à l'accompagnement et l'accessibilité de nos formations aux personnes en difficulté et situation de handicap.

Atouts de la formation

- **Modules 100%** consacrés à l'apprentissage de compétences professionnelles.
- **Enseignements concrets pratiques et mesurables** : mises en situation, jeux de rôle, études de cas d'entreprises, visites d'entreprises, rencontres avec des professionnels.
- **Formateurs experts** : des intervenants professionnels et experts de leur domaine.
- **Formation idéale** pour intégrer le marché du travail rapidement.
- **Toute l'équipe t'accompagne** tout au long de ton parcours, de ta candidature à l'insertion professionnelle - *en route vers la réussite* !
- **Accès au Forum des langues** (apprentissage personnalisé et individualisé de l'anglais).

Mobilité internationale - Interfor est particulièrement actif (financement, partenariats...) sur la mobilité des apprentis et vous accompagne sur vos projets de mobilités internationales de courte ou longue durée pendant ou au terme de ta formation.



Points clés du programme

Bloc 1 : Elaborer le plan opérationnel de développement commercial omnicanal

Mener une veille stratégique & intelligence concurrentielle
Analyser son portefeuille client & segmenter
Définir les axes Marketing & opportunités
Construire le plan et réaliser les outils de pilotage
Présenter et négocier le plan auprès de la direction

Bloc 2 : Déployer la stratégie de prospection commerciale

Identifier les marchés & cibles prioritaires
Elaborer un plan de prospection omnicanal
Créer du contenu & outils de prospection
Analyser et suivre & optimiser les campagnes de prospection

Bloc 3 : Construire et négocier une offre commerciale

Diagnostic besoin client
Construire, chiffrer & rédiger une offre
Argumenter une offre
Préparer et conduire un entretien de Négociation
Suivre et développer la relation client

Bloc 4 : Piloter l'activité et les équipes commerciale en mode projet

Organiser et conduire un projet commercial
Coordonner l'équipe projet
Suivre, évaluer et reporter la performance commerciale



Objectifs

Contribuer à l'élaboration de la stratégie commerciale de l'entreprise.

Manager le développement commercial de son activité.

Mener des négociations commerciales complexes.

Développer sa maîtrise professionnelle en environnement.

Ils en parlent mieux que nous !



J'ai appris énormément de choses durant cette formation, qui me servent encore aujourd'hui et sans doute pour longtemps. Interfor excelle dans l'art de transmettre les connaissances.

Avis Google de Samuel Caron, promotion 2022



J'ai beaucoup apprécié ma formation effectuée à Interfor c'est d'ailleurs l'établissement qui m'a suivi dans ma poursuite d'étude et je tiens personnellement à remercier l'équipe pédagogique ainsi que les formateurs qui nous ont accompagné pour le bon déroulement de nos examens pour nous faire évoluer professionnellement !

Avis de Tom Leroy, promotion 2025

Prêt.e à te lancer dans l'aventure ?
▶▶ Ta candidature : **max-interfor.fr**

Des questions ?

... Pose-les par SMS au **07 57 91 30 97** ou par message sur @alternance_amiens @interfor

03 22 82 00 70 - alternance@interfor-sia.com - www.interfor.fr

